

Vous souhaitez devenir un formateur professionnel

Vous êtes convaincu que votre développement passe par l'apprentissage du métier de formateur et vous avez pris la décision de vous lancer dans cette activité.

Vous avez conscience des compétences nécessaires pour exercer cette profession et vous souhaitez suivre une formation solide.

Kahler Communication France forme et accompagne des formateurs depuis près de trente ans. Notre expérience des formations certifiantes nous encourage à proposer aujourd'hui notre propre formation au métier de Formateur.

Cette formation pragmatique sera centrée sur les trois composantes majeures du cœur de métier :

1. La stabilité de la posture de Formateur,
2. L'excellence de la pédagogie,
3. Le talent d'animation.

Au cours de cette formation vous découvrirez votre profil de formateur (Trainer Profile). Vous y trouverez des informations utiles pour bâtir votre identité de formateur.

Les enjeux pour votre activité

La qualité d'une formation dépend, en grande partie, de la compétence du formateur. Parmi tous les acteurs de la formation, devenez un partenaire incontournable pour vos clients et différenciez-vous par votre professionnalisme.

- Développez votre propre style d'animation,
- Créer vos modules de formation,
- Mettez en avant votre pédagogie.

Qui peut participer à cette Formation ?

Toute personne ayant un projet d'activité de Formateur.

Les Objectifs :

- Acquérir les fondamentaux de la posture de Formateur.
- Savoir se servir des styles pédagogiques lors d'une formation.
- Apprendre à utiliser les techniques d'animation pour faciliter l'apprentissage.

PCM Profiles® - Copyright Kahler Communication France

TRAINER PROFILE



Montant de votre Investissement

5 400 € H.T.

Ce prix inclut le matériel pédagogique, les locations de salles, les déjeuners et les pauses.



La durée (12 jours), le programme et la pédagogie

1^{er} module (3 jours) : La posture de formateur

Ce premier module est dédié à la posture de Formateur. Il nous paraît fondamental de trouver un équilibre et une stabilité lorsque nous devons faire face à un groupe.

- Qu'est-ce qu'un formateur ?
- Que signifie adopter une posture de formateur ?
- Comment se positionner face à un groupe ?
- Comment économiser son énergie et gérer le stress ?
- Découverte de votre profil de formateur

2^{ème} module (3 jours) : La pédagogie

La qualité de la pédagogie est l'élément déterminant parmi toutes les compétences d'un formateur. La différence entre deux formateurs se fait à partir de cet élément. Ce deuxième module est consacré à ce travail.

- Les étapes de l'apprentissage,
- Les différentes façons d'apprendre,
- Les styles pédagogiques associés,
- Comment suivre une progression pédagogique ?
- Construire un module de formation

3^{ème} module (3 jours) : L'animation

Être un bon pédagogue ne suffit pas à faire un bon formateur. L'animation d'un groupe est une des compétences les plus délicates à intégrer. Un formateur qui sait aussi animer ses formations ajoute un supplément d'âme récompensé par l'engouement de son public.

- Comment accueillir son public ?
- Comment lancer une formation ?
- Comment animer un tour de table de début et de fin ?
- Comment piloter un exercice ?
- Comment gérer une situation difficile ?

4^{ème} module (3 jours) : La certification

Le dernier module est consacré à l'examen de certification. Chaque participant tire au sort un des thèmes étudiés pendant les trois premiers modules et anime ce thème pour ses collègues de promotions.

Les participants sont évalués sur les trois composantes du métier :

1. La stabilité de la posture de formateur,
2. L'excellence de la pédagogie,
3. Le talent d'animation.

La documentation et les supports

Le premier point fort de cette formation repose sur l'utilisation d'un module de prise de parole prêt à l'emploi.

Ce module de formation sert de base de travail tout au long du parcours de formation et permet de s'entraîner aux fondamentaux de l'animation.

Chaque participant reçoit un manuel du formateur où sont répertoriées les informations utiles.

Chaque participant peut s'appuyer sur son profil de formateur. Nous utilisons le modèle Process Communication® pour produire un profil spécifique au métier de la formation. Ainsi, en fonction de son profil de personnalité, le futur formateur dispose d'informations utiles sur son style naturel et sur les différents points à travailler. C'est le second point fort de cette formation.

Dans un esprit de service, nous préparons également un guide intitulé : « Comment créer un organisme de formation ? ». Les participants y trouveront des renseignements utiles sur les démarches à effectuer.

Le Lieu :

Notre formation aura lieu à Paris.

Formateur : Pierre AGNESE

Master Trainer Process Communication®, il assure l'animation et la certification des sessions de formation de formateurs Process Communication®

Après avoir managé plusieurs équipes durant son parcours de 11 ans dans l'industrie pharmaceutique, Pierre s'investit dans une formation de formateur et de coach puis crée sa propre entreprise de conseil et de formation en 1999. Il rejoint l'équipe de Kahler Communication France en 2006.

Passionné de sciences humaines et de psychologie, Pierre est responsable de la formation des coachs à l'utilisation du modèle Process Communication®. Après avoir suivi un cursus d'expertise et de perfectionnement aux pratiques du coaching, il est lui-même certifié *Executive Coach HEC* niveau 2.

La plupart de ses missions concernent les domaines du conseil en organisation, de la formation et du coaching individuel ou d'équipes. Pierre investit également depuis 10 ans en tant qu'expert auprès de nombreux clubs de dirigeants d'entreprise sur le thème du leadership individuel et collectif.

Il est l'auteur de trois ouvrages dont deux co-écrits avec son collègue et complice Jérôme Lefeuvre « Market Yourself ou l'art du faire savoir » chez Hachette « Les 7 clés de succès » également chez Hachette « Déjouer les pièges de la mauvaise foi et de la manipulation » avec le Triangle Dramatique chez Dunod.

Pierre est également Certifying Master Trainer au modèle Karpman®